

AIDE-MÉMOIRE

Astuces pour maximiser vos liquidités

Il est crucial pour les entrepreneurs de prévoir et de surveiller les flux de trésorerie. Même une entreprise rentable peut vite se retrouver en difficulté faute de liquidités suffisantes pour financer ses opérations. Voici quelques trucs pour maximiser vos liquidités.



Gestion stratégique des comptes fournisseurs

- Évitez le paiement sur livraison / Obtenez des délais de paiement plus longs.
- Proposez à vos fournisseurs de payer un peu plus (disons 2 %) s'ils vous accordent davantage de temps pour payer.

Gestion stratégique des comptes clients

- Instaurez un processus de facturation rapide et un suivi systématique.
- Minimisez le délai de paiement de vos comptes clients, quitte à offrir des escomptes sur paiement rapide.
- Éliminez les mauvais payeurs. Abandonnez les clients qui paient en retard, se plaignent constamment ou retournent souvent des produits, et concentrez vos ressources sur vos meilleurs clients.

Gestion stratégique des inventaires

- Ne stockez pas trop: Une rotation plus rapide des stocks pourrait vouloir dire des intérêts moins élevés sur votre marge de crédit et plus d'argent dans vos poches.
- Liquidez des stocks: Beaucoup d'entreprises tiennent de vieux stocks qui gaspillent de l'espace. Défaites-vous, même à perte, des articles invendus.
- Faites le ménage dans vos produits: Songez à vous défaire des produits « peu vendeurs ».
- Vendez des actifs: Y a-t-il du matériel, des machines ou d'autres actifs inutilisés que vous pourriez vendre pour générer des liquidités ? Vous pouvez même libérer de l'espace et le louer à une autre entreprise.
- Demandez un prêt commercial: Au lieu de financer vos projets de croissance avec vos liquidités, demandez un prêt commercial à versements fixes pour faciliter votre planification budgétaire et éviter les pénuries de trésorerie.
- Parlez à vos banquiers: Si vos finances sont serrées, tentez d'obtenir un report temporaire des versements de capital.
- Renégociez votre bail: Demandez au propriétaire de renégocier votre bail ou proposez-lui d'effectuer des paiements réduits maintenant et de combler la différence au cours des prochains mois.

